

So profitieren Sie von dem Präsentations-Check nach EKS®

- Durch die erprobte und bewährte Methodik sparen Sie Zeit bei der Präsentationsvorbereitung
- Ihre Präsentation trifft den Informationsbedarf auf den Punkt und vermittelt maximalen Nutzen
- Sie sind sicher, souverän und entspannt
- Ihr Timing ist perfekt, Sie gewinnen das Vertrauen der Teilnehmer und halten die Aufmerksamkeit
- Durch Checklisten können Sie den Erfolg Ihrer nächsten Präsentation immer wiederholen

Der Präsentations-Check nach EKS® ist anwendbar auf alle Präsentationsformen und Branchen wie

Produkt- und Firmenpräsentationen
Wettbewerbspräsentationen
Arbeitssitzungen
Interne/externe Projektbesprechungen
Vorstandspräsentationen
Fachvorträge
Motivationskonferenzen
Verkaufspräsentationen
Pressekonferenzen
Informationsveranstaltungen
Mitarbeiterschulungen

Nutzen Sie eine ressourcenorientierte Methodik, vermittelt von einem erfahrenen Trainer.

Rufen Sie an: 069-76752384, senden Sie ein Fax an 069-76752387 oder schreiben Sie online: an@dergruppencoach.de
Das Vorgespräch ist natürlich kostenfrei!

Erfolgssicherung, die auch Sie nutzen können.

Dozent, Trainer & Coach
für Präsentation und Didaktik
Dipl.-Ing.oec. Siegfried Köhler
An den Postwiesen 13
D-60488 Frankfurt am Main

Tel. +49 (0)69 – 76 75 23 84
Fax +49 (0)69 – 76 75 23 87

e-Mail: an@dergruppencoach.de
Internet: www.dergruppencoach.de



Mitglied im RMN e.V.
Mitglied im Strategieforum e.V.
Mitglied in der Gesellschaft für Arbeitsmethodik
Mitglied in der GABAL e.V.

Von Ihrer nächsten Präsentation

hängt einiges ab.

Insbesondere Ihr Unternehmenserfolg.



KONZEPTE.
DIE DIENSTLEISTUNGEN.
PRODUKTE.
ERGEBNISSE

Der Präsentations-Check nach EKS®:
Effizient optimieren, effektiv präsentieren

Präsentationen kosten Zeit und Geld. Sorgen Sie dafür, dass sich der Aufwand für Sie auszahlt.

Das Ziel Ihrer Präsentation ist es, zu gewinnen. Den Auftrag, den Investor, den Kunden – die ganze Aufmerksamkeit. Was Sie zu bieten haben ist gut, jetzt muss es verkauft werden. Eine effiziente Methodik hilft Ihnen dabei.

So werden Präsentationen von den Teilnehmern erlebt:



Der Dozent, Trainer & Coach für Präsentation und Didaktik, Dipl.-Ing. oec. Siegfried Köhler, hat zwei Jahre lang über 350 Präsentationen aus unterschiedlichen Branchen analysiert. Das Ergebnis: Die wenigsten Präsentationen überzeugen.



44% der Befragten **langweilen sich** regelmäßig bei Präsentationen, 40% finden sie gar **einschläfernd**, nur 13 % halten sie für **angemessen** und nur 3% gaben sich **begeistert**.

Wie wirkt Ihre Präsentation?

Der Präsentations-Check nach EKS® * ist die so effiziente wie effektive Methode, um den Erfolg Ihrer Präsentation klar zu steigern.



* EKS®, die engpasskonzentrierte Verhaltens- und Führungsstrategie nach Prof. Mewes stellt den größtmöglichen Kundennutzen unter Einsatz Ihrer Fähigkeiten und Stärken in den Vordergrund.

Der Präsentations-Check nach EKS® hat zwei Schwerpunkte:

- Teil 1 verhilft Ihnen zu einer Präsentation, die Ihre Ziele erreicht. Inhaltlich, optisch, technisch optimal.
- Teil 2 ist auf die Menschen ausgerichtet, die Ihre Präsentation mit Erfolg meistern wollen.

Auszüge aus dem Inhalt des Präsentations-Checks unter Leitung des erfahrenen Spezialisten für geführte Problemlösungen:

Teil 1:

- Der Status: Treffen Sie den richtigen Ton – didaktisch und verkaufpsychologisch?
- Passt Ihre Präsentation zur Zielgruppe und vermittelt sie maximalen Nutzen?
- Das visuelle Konzept: Wie können Farben, Grafiken und bildhafte Elemente Ihre Präsentation verbessern?
- Erkennen und eliminieren Sie Fettnäpfchen, markieren Sie Stolpersteine
- Dramaturgie und Spannungsbogen: Wie man Ihnen mehr Aufmerksamkeit schenkt
- Wirksam Vertrauen bilden
- Überprüfung bzw. Entwicklung Ihres individuellen Leitfadens für erfolgreiche Präsentationen
- Die Wahl der Technik: Das optimale Medium für Ihre Ausrichtung

Teil 2:

- Generalprobe: Die komplette Präsentation live
- Zeitplanung und -kontrolle, Einbau von Pufferzonen
- Optimierung der Rhetorik, des Auftretens (Kleidung, Frisur, Körpersprache)
- Krisenmanagement: Vampire beim Vortrag, Präsentationstorpedos, Umgang mit Einwänden, Anti-Stör-Strategien, Reaktion bei Pannen
- Mentale Vorbereitung, persönliche Ziele
- Die erste Minute
- Wunderdrogen: Neuformulierung & Sprechpause
- Die Sieben Goldenen Gebote für Ihre Präsentation
- Checklisten entwickeln und einsetzen
- Schriftliche Unterlagen
- Wie es nach der Präsentation weitergeht

Dauer je nach Status und Absprache:
halb- bis eintägig
Teilnehmer: 1-4 Personen
Anmeldung ab sofort per Telefon,
Fax oder e-Mail.

Das Werk.

Der Mensch.